

VIETNAM

Banco Sabadell en Vietnam



REPÚBLICA SOCIALISTA DE VIETNAM

La relación con la banca de Vietnam se remonta al período 1991-1992, cuando Banco de Sabadell fue el primer banco español en establecer relaciones bancarias con el Vietcombank.

A lo largo de los años, se ha desarrollado un sólido vínculo con una amplia gama de bancos locales, cubriendo así las necesidades de los exportadores españoles.

La proximidad de la oficina regional de Banco Sabadell en Singapur, con presencia en el país desde 1990, ha permitido desarrollar una intensa colaboración en este mercado y con sus actores públicos y privados de Vietnam.

Además, Banco Sabadell en Singapur ha fortalecido nuestra capacidad de asesoramiento a las empresas, inversores importadores y exportadores.

Servicios de Banco Sabadell

- ▶ Servicio de calidad y personalizado dirigido a la empresa española.
- ▶ Asesoramiento financiero para la exportación, importación, proyectos, inversiones directas y establecimiento de filiales o sucursales.
- ▶ Asesoramiento comercial de las transacciones de comercio exterior.



Oportunidades para la empresa española



Fortalezas

Ha demostrado una capacidad de cambio económico espectacular.

- ▶ Base de población muy joven: 50% menores de 30 años.
- ▶ Sector rural en descenso, creciendo el industrial y el de servicios.
- ▶ Renta per cápita en rápido crecimiento.
- ▶ Rico en recursos naturales.
- ▶ Posición adecuada para afrontar las obligaciones de pago externas.
- ▶ Vietnam está en una senda de crecimiento sostenido del 6%.
- ▶ Está en el liderazgo de las economías asiáticas que más crecen.

Debilidades

- ▶ Excesivo peso de las empresas estatales. Está pendiente una gran reforma y plan de privatización.
- ▶ Se ha de seguir profundizando en la reforma del sector bancario.
- ▶ Contención del endeudamiento público a medio plazo.

Inversiones

- ▶ Oportunidades relacionadas con infraestructuras, suministros industriales, productos químicos y de consumo, turismo y hostelería.
- ▶ Derecho a transferir y repatriar en divisas.
- ▶ Incentivos a la inversión extranjera y restricciones en algunos sectores.
- ▶ Existen zonas económicas especiales y zonas industriales francas.

Perspectivas

- ▶ El potencial de desarrollo económico del país sigue siendo excelente.
- ▶ Intra-Asean Trade Goods Agreement and the AEC 2025 guides ASEAN economic integration
- ▶ Acuerdos FTA Asean con China, HK
- ▶ Asean-India Trade Goods Agreement, FTA Vietnam & EU, Asean-Canada FTA
- ▶ RCEP (Regional Comprehensive Economic Partnership)

Tipología de estructura empresarial

Constituyendo una entidad extranjera

Oficina de representación / Liaison Office:

Su actividad es exclusivamente la gestión de los intereses de la empresa o de sus filiales. No está permitido realizar negocios ni transacciones que supongan ingresos.

Sucursal:

Es solo aplicable para casos muy específicos; la matriz contrae todas las obligaciones de la sucursal. Tiene una gestión más complicada que una sociedad limitada o anónima.

Constituyendo una entidad vietnamita

Las leyes y normas mercantiles en Vietnam siguen la tradición francesa, que es parecida al tipo de derecho español.

Sociedad de responsabilidad limitada:

- ▶ **Unipersonal.**
- ▶ **Multipersonal (de 2 a 50 socios):** es la modalidad más normal para inversiones de 100% capital extranjero y para *joint ventures* de capital extranjero mayoritario. Tiene la restricción de que la toma de decisiones ha de contar con un cuórum mínimo del 65% del capital estructurado. Es una forma muy común para el desarrollo de negocios que precisen de un socio vietnamita.
- ▶ **Joint stock company:** precisa de al menos tres socios y presenta ventajas para el control de la empresa con requerimientos de cuórum del capital suscrito menores. Esta es la forma ideal para *joint ventures* con participación menor al 65% del capital.

Cuentan con el apoyo decisivo del Banco Mundial y del Asian Development Bank (ADB)

Medios de pago

▶ Cobro

Exportaciones a Vietnam:

Crédito documentario: permite al vendedor disponer de una seguridad de cobro con anterioridad a la expedición de la mercancía. Opción de financiación al ordenante (importador).

Cobranzas: gestión de cobro de documentos comerciales ante el comprador por parte de un banco local. Generalmente, con pago o efecto a la vista.

Avales para pago anticipado: *performance bonds*, depósitos y, también, para transacciones regulares o para bienes de equipo.

▶ Pago

Importaciones desde Vietnam:

Crédito documentario: promesa de pago bancario condicionada a la presentación de documentos acreditativos de la exportación.

Remesa de importación: gestión de cobro de documentos comerciales ante el comprador por parte del banco español.

Avales: incluida la modalidad de aval hasta 12 meses para cubrir periodos regulares de compras.



Negociación y protocolo

- ▶ Los vietnamitas están muy orgullosos de su país y hay que tener en cuenta su pasado histórico moderno.
- ▶ Es esencial saber establecer una relación y mantenerla con visitas regulares y seguimiento.
- ▶ Ofrecer un servicio técnico posventa de nivel (en especial para exportadores de equipos y maquinaria, suministros industriales, etc.).
- ▶ Negociaciones flexibles y dinámicas.
- ▶ Es importante contar con un agente local.

Más información

- * **Créditos documentarios de exportación**
- * **Apertura de créditos documentarios de importación**
- * **Garantías y cartas de crédito *standby***

* **Contacte con el Director de Negocio Internacional**

Webs de interés

- ▶ **Compañía Española de Financiación del Desarrollo:** www.cofides.es
- ▶ **ASEAN:** www.asean.org
- ▶ **Ministerio de Planeamiento e Inversiones:** www.mpi.gov.vn
- ▶ **Ministerio de Industria y Economía:** www.moit.gov.vn
- ▶ **European Chamber of Commerce Hanoi:** info-hn@eurochamvn.org

