

La oficina de representación de Lima, abierta en 2015, pone a su disposición un equipo que le atenderá con profesionalidad y dedicación, asistiéndole de forma individual y personalizada.

Nuestra oficina aúna un conocimiento profundo de las particularidades del mercado peruano así como del sector financiero local, organismos españoles presentes en Perú e instituciones públicas.

## Servicios de Banco Sabadell

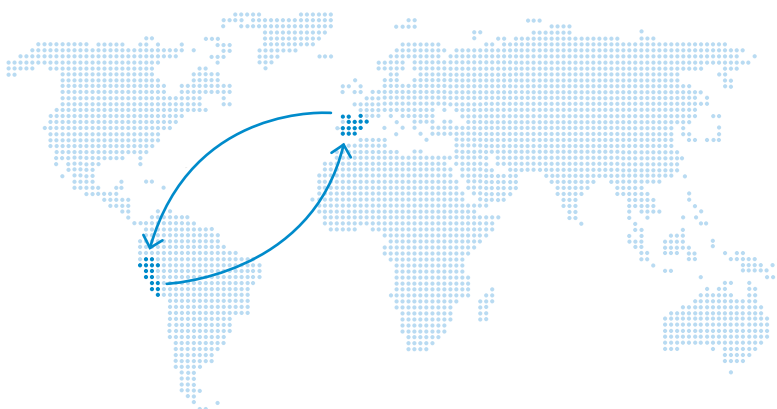
- ▶ Orientación e introducción de la empresa española en el mercado local.
- ▶ Asesoramiento en múltiples productos financieros: créditos bilaterales, créditos sindicados, *club deals*, financiación de proyectos.
- ▶ Contacto regular con empresas españolas y locales de múltiples sectores, y con agentes públicos y privados en el país.
- ▶ Seguimiento de operaciones.



### Jornada Destino Perú:

- un país de oportunidades.

## Oportunidades para la empresa española



### Fortalezas

- ▶ Fuertes vínculos comerciales con España, octavo mayor cliente comercial de Perú, siendo la puerta de entrada a Europa
- ▶ Elevado crecimiento económico-financiero sostenible.
- ▶ Reformas estructurales en el ámbito empresarial impulsadas por el Gobierno.
- ▶ Abundante dotación de recursos naturales.
- ▶ Marco legal flexible en materia de inversión extranjera.

### Inversiones

- ▶ De acuerdo a las estimaciones de la Agencia de Promoción de la Inversión Privada (Proinversión), la brecha de infraestructura en Perú asciende a US\$ 100.000 MM en sectores tales como energía, transporte, telecomunicaciones, infraestructura de agua, educación y carreteras.
- ▶ Otros sectores potenciales: productos siderúrgicos, equipos para la construcción, maquinaria agroalimentaria (especialmente

riego), envase y embalaje, electrónica e informática y maquinaria textil.

- ▶ Amplio recorrido en mercados significativos de importación para Perú, como medicamentos, productos químicos y servicios para la minería.

### Perspectivas

- ▶ Construcción en los próximos años de "ciudades planificadas" promovidas por el Estado peruano.
- ▶ Proceso de desdolarización liderado por el BCRP
- ▶ Presencia española aún bastante reducida en los sectores químico y de servicios relacionados con la minería, los cuales registran altos volúmenes de importación en el país.

### Debilidades

- ▶ Vulnerable a las fluctuaciones en los precios de minerales y metales (principales exportaciones).
- ▶ Frágil clima de negocios con un amplio sector informal.
- ▶ Déficit actual en infraestructuras.

## Tipología de estructura empresarial

### Constituyendo una entidad extranjera

**Una sociedad extranjera puede establecerse en Perú bajo las siguientes modalidades:**

#### Oficina de representación:

exclusivamente gestión de los intereses de la empresa o de sus filiales. No está permitido realizar negocios ni transacciones que supongan ingresos.

#### Sucursal:

para que una sociedad extranjera pueda desarrollar negocios de carácter permanente en Perú deberá establecer una sucursal con domicilio en el territorio nacional.

### Constituyendo una entidad en Perú

#### Empresa individual de responsabilidad limitada (EIRL):

constituida por una persona jurídica de derecho privado con patrimonio propio distinto al de su titular, el cual es siempre una persona física. La E.I.R.L. podrá desarrollar operaciones civiles y comerciales.

#### Sociedad comercial de responsabilidad limitada (SRL):

de dos a 20 participacionistas, y no responden personalmente por las obligaciones de la empresa.

#### Sociedad anónima (SA):

los socios no responden solidariamente por las deudas sociales. El capital social está representado por acciones nominativas, que son los aportes de los socios. Mínimo dos accionistas (persona física o jurídica, residente o no residente).

Existen dos modalidades distintas:

- ▶ Sociedad anónima abierta (SAA): número máx. de accionistas ilimitado.
- ▶ Sociedad anónima cerrada (SAC): máx. 20 accionistas.

El Gobierno sigue impulsando reformas que favorezcan el entorno empresarial; ahora constituir una sociedad es más fácil (no se exige capital mínimo) y ágil (26 días).

## Medios de pago

### ▶ Cobro

#### Exportaciones a Perú:

**Crédito documentario (LC):** permite al exportador disponer de una alta seguridad de cobro, sujeto por regulaciones internacionales.

#### Remesa de exportación.

**Avales:** emitidos por entidades peruanas y contragarantizados por BS.

#### Transferencia simple / orden de pago.

**Giro bancario:** debe expedirse en nombre de una persona física o de una empresa.

**Cheques bancarios:** cuando los negociadores se conocen y existe confianza mutua.

### ▶ Pago

#### Importaciones desde Perú:

**Crédito documentario (LC):** promesa de pago bancario a la vista o a plazo condicionada a la correcta presentación de documentos acreditativos de la exportación.

**Remesa de importación:** el exportador entrega los documentos comerciales a su banco, con instrucción de entregarlos al comprador contra pago, la aceptación de una letra o la presentación de un pagaré. Se rige por la publicación 522 de la Cámara de Comercio Internacional (CCI) y leyes locales.

#### Avales.

**Transferencia simple / orden de pago:** pago que realiza el importador al exportador por medio de los bancos.



## Negociación y protocolo

- ▶ La forma de saludo comúnmente utilizada es el apretón de manos. Debe dispensarse un trato formal.
- ▶ En las presentaciones se utiliza el apellido precedido de señor/señora, siendo común el uso de títulos profesionales (ingeniero, profesor, doctor), sobre todo al tratar con cargos públicos.
- ▶ En las negociaciones se otorga un elevado valor a las relaciones personales.
- ▶ Las negociaciones suelen desenvolverse con lentitud.
- ▶ Es habitual el regateo, por lo que conviene dejar suficiente margen de negociación.
- ▶ En las conversaciones deben evitarse temas relativos a política, terrorismo o pasado colonial, salvo que sea el interlocutor peruano el que introduzca el tema.

### Más información

- \* **Créditos documentarios de exportación**
- \* **Apertura de créditos documentarios de importación**
- \* **Garantías y cartas de crédito standby**

\* **Contacte con el Director de Negocio Internacional**

### Webs de interés

- ▶ **Negocio Internacional Banco Sabadell:** [negociointernacional.bancsabadell.com](http://negociointernacional.bancsabadell.com)
- ▶ **Cámara de Comercio de Perú:** [www.camaralima.org.pe](http://www.camaralima.org.pe)
- ▶ **Cámara Oficial de Comercio de España en el Perú:** [www.cocep.org.pe](http://www.cocep.org.pe)
- ▶ **Oficina Comercial de España en Lima:** [lima@comercio.mineco.es](mailto:lima@comercio.mineco.es)
- ▶ **Agencia de Promoción de la Inversión Privada – PROINVERSION:** [www.proinversion.gob.pe](http://www.proinversion.gob.pe)
- ▶ **Banco Central de Reserva del Perú:** [www.bcrp.gob.pe](http://www.bcrp.gob.pe)



#### Encuéntrenos en:

Víctor Andrés Belaunde, 214, Oficina 401B  
San Isidro - Lima  
Tel. (+51) 1 441 4644