

Banco Sabadell inició su actividad en EE.UU. en 1993 con la apertura de una agencia, que posteriormente se convirtió en la actual sucursal internacional de Miami, Florida.

Actualmente, Banco Sabadell ofrece soluciones financieras desde sus unidades de Banca Corporativa y Banca Privada, a través de su sucursal internacional de Miami y su oficina de representación en Nueva York. Banco Sabadell inició su actividad en Nueva York a mediados de 2012 con el objetivo principal de financiar proyectos dentro de los sectores de energía e infraestructuras del país.

Servicios de Banco Sabadell

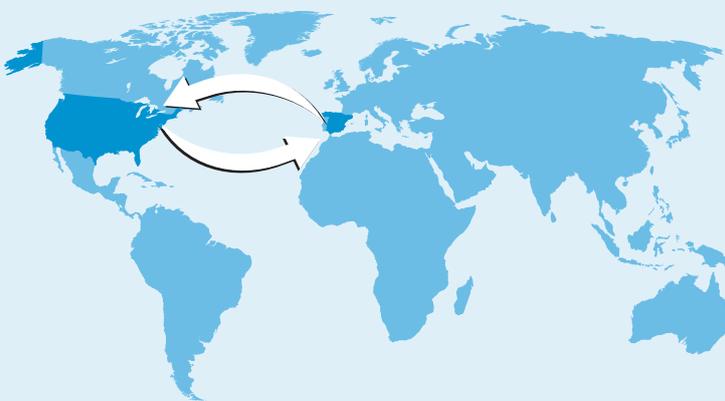
Banco Sabadell cuenta con una sucursal y una oficina de representación en Nueva York, con los que ofrece una amplia gama de servicios complementarios a la empresa española y sus ejecutivos.



Destino EE.UU.: un país de oportunidades

- El mercado.
- Agencias de promoción de inversiones.
- Destino Inversor.

Oportunidades para la empresa española



Fortalezas

- ▶ Mercado de más de 320 millones de consumidores.
- ▶ Mayor economía del mundo: 24% del PIB mundial (nominal).
- ▶ Plataforma legal, jurídica y financiera para el desarrollo de nuevos negocios.
- ▶ Referente de transparencia empresarial y estabilidad política a nivel mundial.

Inversiones

Existen oportunidades de inversión en los siguientes sectores:

- ▶ Obra civil, modernización y ampliación de infraestructuras.
- ▶ Transporte.
- ▶ Medioambiental.
- ▶ Energías renovables.
- ▶ Hotelero.
- ▶ Alimentación.
- ▶ Moda.

Debilidades

- ▶ Nivel de competencia.
- ▶ Madurez del mercado en varios sectores.

Perspectivas

Crecimiento moderado de la economía para el corto y medio plazo.

No obstante, las perspectivas dentro de los sectores de energía e infraestructuras presentan un alto potencial de crecimiento a corto, medio y largo plazo.

Tipología de estructura empresarial

Constituyendo una entidad extranjera

Branch:

Sucursal de una empresa extranjera sin personalidad jurídica propia.

Limitaciones para operar: debe ser una compañía de nueva constitución y no de la casa matriz, pues de lo contrario los activos mundiales de la matriz quedarían expuestos a la fiscalidad de EE.UU. Se le exige que lleve los libros y registros adecuados para reflejar con claridad los ingresos impositivos de la sucursal.

Es recomendable disponer del asesoramiento y apoyo de un abogado local.

Constituyendo una entidad americana

Sujeta a las leyes del estado en el que se establezca. Existen 3 tipos principales de sociedades:

Sole Proprietorship:

El modelo societario más simple:

- ▶ El propietario/empresario y su negocio son la misma entidad jurídica y es personalmente responsable de todas las obligaciones del negocio.

Partnership:

Cuando 2 o más individuos son propietarios del negocio:

- ▶ La responsabilidad ante las obligaciones puede ser limitada o ilimitada.

Corporation:

Entidad jurídica independiente de sus accionistas. Existen varias modalidades en función del capital desembolsado o de su obligación y/o ventajas fiscales. Se dividen en:

- ▶ **CORPORATION C:** similar a una sociedad anónima, paga impuestos a nivel sociedad y sus accionistas no necesitan ser ciudadanos o residentes en Estados Unidos.
- ▶ **CORPORATION S:** similar a una sociedad anónima, pero no paga impuestos a nivel sociedad. Es una entidad passthrough.
- ▶ **GENERAL PARTNERSHIP:** similar a una sociedad colectiva.
- ▶ **LIMITED PARTNERSHIP:** similar a una sociedad comanditaria.
- ▶ **LIMITED LIABILITY COMPANY (LLC):** similar a una sociedad de responsabilidad limitada.

Medios de pago

▶ Cobro

Exportaciones a EE.UU.:

El sector de exportación a EE.UU. es un sector eficiente y bien consolidado.

Desde la sucursal de Banco Sabadell en Miami se cubre de forma altamente eficiente la operativa bancaria de exportaciones a EE.UU.

Crédito documentario: permite al vendedor disponer de una seguridad de cobro con anterioridad a la expedición de la mercancía.

Cobranzas: gestión de cobro de documentos comerciales ante el comprador por parte de un banco en EE.UU. Generalmente se trata de remesas con pago o efecto a la vista.

▶ Pago

Importaciones desde EE.UU.:

Sector eficiente y bien consolidado que cubre todas las opciones: créditos documentarios, remesas de importación, pagos a la vista, transferencias, etc.

Crédito documentario: promesa de pago bancario condicionada a la presentación de documentos acreditativos.

Remesa de importación: gestión de cobro de documentos comerciales ante el comprador por parte del banco español.

Transferencia simple: medio de pago y cobro común.

Joint Venture con un socio que aporta un conocimiento profundo del mercado local o una consolidada red de contactos es una entrada habitual para empresas extranjeras.

Negociación y protocolo

- ▶ La puntualidad es importante.
- ▶ Es común realizar reuniones de negocios durante el almuerzo.
- ▶ Los desayunos de negocios pueden empezar a las 7 a.m.
- ▶ Como regla general, no se aconseja realizar obsequios empresariales de valor elevado. Se aceptan pequeños obsequios y se estila enviarlos especialmente durante la temporada navideña.
- ▶ Las negociaciones y los tratos, en general, se realizan con bastante rapidez en comparación con el ritmo de otros países.
- ▶ Es posible iniciar una reunión de negocios hablando de temas triviales, como es costumbre en países como España.

Más información

- * **Créditos documentarios de exportación**
- * **Apertura de créditos documentarios de importación**
- * **Garantías y cartas de crédito standby**

* **Contacte con el Director de Negocio Internacional**

Webs de interés

- » **Negocio Internacional Banco Sabadell:** negociointernacional.bancosabadell.com
- » **Sucursal de Miami, Banco Sabadell:** www.bancosabadellmiami.com
- » **Embajada de España en Washington, DC:** www.exteriores.gob.es
- » **American Association of Exporters and Importers (AAEI):** www.aaei.org
- » **U.S. Chamber of Commerce** www.uschamber.com
- » **National Association of Foreign Zones:** www.nftc.org

