

# BRASIL



## Banco Sabadell en Brasil

REPÚBLICA FEDERATIVA DO BRASIL

**Banco Sabadell inició sus actividades en Brasil hace más de veinte años. Desde entonces, ha desarrollado una extensa red de corresponsalía con instituciones financieras del país que le ha permitido familiarizarse con el marco regulador que determina el funcionamiento del sistema financiero en Brasil.** La oficina de representación ha sido un punto de referencia para las empresas interesadas en desarrollar actividades comerciales o de inversión en Brasil. Banco Sabadell goza de reconocimiento y respeto en el mercado brasileño por su solidez, profesionalidad y calidad de servicios.

### Servicios de Banco Sabadell

- ▶ Gran conocimiento del mercado local que permite ofrecer a la empresa orientación en sus primeros pasos en el país.
- ▶ Asesoramiento cualificado en operaciones comerciales (exportación e importación) o de inversión directa de capital de empresas españolas.
- ▶ Apoyo a las filiales de empresas españolas establecidas en Brasil, a empresas locales con inversión en España y a empresas locales que realizan operaciones de comercio exterior con España.



## Oportunidades para la empresa española



### Fortalezas

- ▶ Brasil es la primera economía de América Latina.
- ▶ El potencial de su mercado doméstico es enorme y una considerable parcela de la población es considerada clase mediana dentro de los parámetros locales.
- ▶ Gobierno democrático y estable.
- ▶ Índices macroeconómicos positivos gracias a políticas y controles rigurosos del Banco Central do Brasil.
- ▶ Diversidad y abundancia de recursos naturales.
- ▶ País receptivo a empresas y personas de origen español.

### Debilidades

- ▶ La pérdida del grado de inversión y las crisis (locales e internacionales) han detraído las inversiones.
- ▶ La justicia y el sistema fiscal son mecanismos complejos y poco ágiles.
- ▶ Persiste una gran desigualdad en la distribución de la renta.
- ▶ Baja calidad de los servicios públicos, salud, infraestructuras y seguridad urbana.

### Inversiones

- ▶ Oportunidades en el sector de óleo y gas generadas por el presal: extracción de crudo en aguas profundas, energías alternativas, construcción civil, industria, movilidad urbana, telecomunicaciones, etc.
- ▶ Existen zonas económicas especiales con incentivos gubernamentales.

### Perspectivas

- ▶ Perspectivas de crecimiento en infraestructuras y los sectores energético y de bienes de consumo.

## Tipología de estructura empresarial

### Constituyendo una entidad extranjera

**Sucursales, agencias o establecimientos en Brasil por parte de sociedades extranjeras:**

**Solo podrán establecerse casos concretos como bancos sin actividad en el mercado brasileño, líneas aéreas, ONG, empresas de construcción, etc.**

La matriz contrae todas las obligaciones. Se requiere una autorización del Gobierno. Todo cambio de estatutos en la matriz debe ser también aprobado por el Gobierno brasileño para que tenga efectos en las entidades locales.

### Constituyendo una entidad brasileña

#### Sociedad limitada:

- ▶ Mínimo dos socios que pueden ser 100% extranjeros (físicos o jurídicos). Hay restricciones de inversión extranjera en algunos pocos sectores. En general, no tiene capital social mínimo, dependerá del sector y el volumen de facturación.

#### Sociedad limitada Unipersonal:

- ▶ Nueva modalidad que puede ser constituida con apenas un socio (Ley 13.874, de 20/09/2019); NO hay exigencia de valor mínimo para el capital social. Permitido (persona física o jurídica), desde que representado por brasileño o extranjero con residencia en el país.

#### Sociedad anónima:

- ▶ Mismas condiciones que la sociedad limitada, aunque en este caso debe desembolsarse como min. el 10% de las acciones suscritas en dinero en el momento de la constitución.
- ▶ En términos generales no hay exigencia de capital social mínimo, pero hay sectores con requisitos específicos, como el bancario, seguros, etc.

#### Eireli:

- ▶ Un único socio, persona física o jurídica. Capital social mínimo de 100 salarios mínimos equivalentes a 110.00 Reales (BRL), base actual. Permitido (persona física o jurídica), desde que representado por brasileño o extranjero con residencia en el país.

#### Joint venture:

- ▶ Es una forma muy común para el desarrollo de negocios que necesiten de un socio local. Puede tener la forma jurídica de sociedad de cuentas en participación (SCP) o bien de una sociedad limitada o de una sociedad anónima.

Es de gran importancia asesorarse en un despacho jurídico local debido a la complejidad de las leyes y tributos locales.

## Medios de pago

### ▶ Cobro

#### Exportaciones a Brasil:

**Crédito documentario:** promesa de pago bancario pagadera contra la presentación de documentos acreditativos de la exportación. Se trata del método más seguro. Para una mayor garantía, puede solicitarse confirmación por parte del banco español.

**Cobranza bancaria:** gestión de cobro de documentos comerciales ante el comprador por parte de un banco en Brasil. Es más flexible y menos costoso que el crédito documentario, aunque no representa ninguna garantía de cobro. Generalmente se trata de remesas con pago por efecto a la vista.

**Cobranza directa:** gestión de cobro donde el exportador español remite los documentos y cobra directamente al importador brasileño, siendo más arriesgado.

**Pago anticipado:** el importador paga al exportador español antes de recibir la documentación y la mercancía. Es el menos arriesgado, pero muy difícil de conseguir.

### ▶ Pago

#### Importaciones de Brasil:

**Crédito documentario:** promesa de pago bancario condicionada a la presentación de documentos acreditativos de la exportación.

**Cobranza:** gestión de cobro de documentos comerciales ante el comprador por parte del banco español, sin ninguna garantía de cobro. Los bancos involucrados entregan la documentación al importador mediante el pago o aceptación de los términos del cobro.



## Negociación y protocolo

- ▶ Algunas reuniones de negocio no empiezan con puntualidad y tienden a alargarse más de lo necesario.
- ▶ Evite utilizar el idioma español de entrada, dando por supuesto que su interlocutor tiene la obligación de conocerlo.
- ▶ Las relaciones personales son claves en el éxito de los negocios, procure estrecharlas.
- ▶ Concierte los encuentros y reuniones con antelación, aunque las cancelaciones en el último minuto son habituales.
- ▶ Tenga paciencia, tanto su interlocutor como la Administración necesitarán tiempo para tomar decisiones.

### Más información

- \* **Créditos documentarios de exportación**
- \* **Apertura de créditos documentarios de importación**
- \* **Garantías y cartas de crédito standby**

\* **Contacte con el Director de Negocio Internacional**

### Webs de interés

- » **Negocio Internacional Banco Sabadell:** [negociointernacional.bancsabaddell.com](http://negociointernacional.bancsabaddell.com)
- » **Embajada de España en Brasilia:** <http://www.exteriores.gob.es/embajadas/brasilia/es>
- » **Oficina Comercial de España en Sao Paulo:** [www.oficinascomerciales.es](http://www.oficinascomerciales.es)
- » **Banco Central do Brasil:** [www.bcb.gov.br](http://www.bcb.gov.br)
- » **Cámara Oficial Española de Comercio en Brasil:** [www.camaraespanhola.org.br](http://www.camaraespanhola.org.br)
- » **Investe Sao Paulo:** [www.investe.sp.gov.br](http://www.investe.sp.gov.br)
- » **Brazil in the world Innovative sustainable competitive:** [www.apexbrasil.com.br](http://www.apexbrasil.com.br)



#### Encuéntrenos en:

Edifício Faria Lima Premium Diogo, Moreira, 132 7º andar – conj.707-710  
Pinheiros 05423-010 **Sao Paulo**  
Tel. (+55) 11 30959266

[negociointernacional.bancsabaddell.com](http://negociointernacional.bancsabaddell.com)