

CHINA

Banco Sabadell en China



REPÚBLICA POPULAR CHINA
Zhong Guo

中华人民共和国

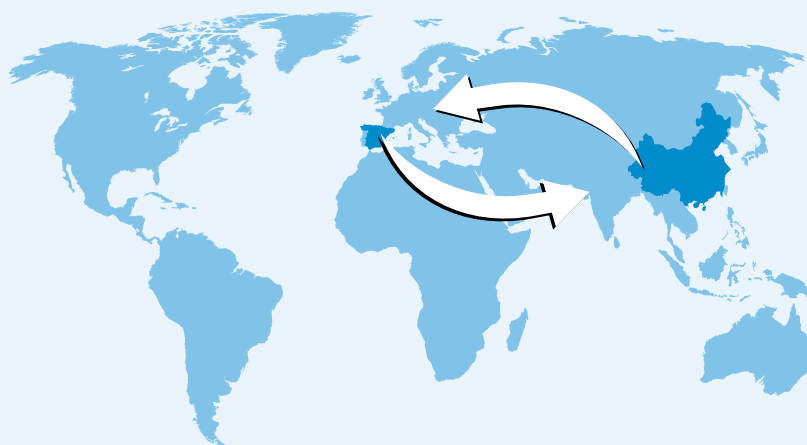
Banco Sabadell fue el primer banco español en llegar al país: en 1991 abrió una oficina de representación en Pekín y en 2005 se produjo la apertura de una segunda oficina de representación en Shanghái, centro neurálgico de la actividad comercial y financiera de China.

Servicios de Banco Sabadell

- ▶ Asesoramiento y acompañamiento en el establecimiento de la empresa española en China.
- ▶ Servicio individualizado a través de los contactos desarrollados en el país.
- ▶ Seguimiento de las operaciones *import/export* a través de la relación desarrollada con la banca local.
- ▶ Apoyo de proyectos y licitación.



Oportunidades para la empresa española



Fortalezas

- ▶ Primer receptor de inversión directa extranjera (IDE).
- ▶ Mercado doméstico en expansión.
- ▶ Creciente clase media.
- ▶ País en vías de desarrollo con necesidades de infraestructura y de abastecimiento de energías limpias.
- ▶ Sistema financiero sólido.

Debilidades

- ▶ Estricto control en la circulación de capitales.
- ▶ No convertibilidad total del CNY y alta regulación en operaciones financieras.
- ▶ Alta burocracia de las administraciones para las tramitaciones de permisos y licencias.
- ▶ Sistema judicial en desarrollo.
- ▶ Reformas pendientes en el sistema legal y el financiero.

Inversiones

- ▶ **Oportunidades relacionadas con:** consumo en infraestructuras, energías renovables y turismo.
- ▶ Industria y fabricación avanzada.

Perspectivas

- ▶ Mayor protagonismo del sector privado.
- ▶ China se enfrenta a retos económicos y sociales para mantener el entorno de crecimiento hasta la fecha.
- ▶ Se acelera la apertura del sector financiero y la internacionalización de RMB.
- ▶ China promueve la iniciativa de construir el cinturón económico de la Ruta de la Seda.

Tipología de estructura empresarial

Establecimiento de empresas

Representación y Agencia:

Una de las formas más utilizadas para implantarse en China es la oficina de representación (OR). Entre las ventajas que tiene, con respecto a las joint ventures (JV) o las filiales 100% extranjeras (WFOE), es que no necesita capital inicial y que soporta una fiscalidad más sencilla y reducida. La OR es un vehículo concebido para realizar actividades por cuenta de su matriz, ya que no tiene personalidad jurídica propia.

Tipos de sociedades:

En China se puede constituir empresa 100% extranjera (*Wholly Owned Foreign Enterprise* o WFOE) y empresas mixtas (o *joint ventures*), en este último caso se trata de empresas en cuyo capital participan inversores extranjeros e inversores chinos.

Para el establecimiento tanto de una WFOE como de una *joint venture*, se ha cancelado, por lo general, el requisito de capital mínimo.

Antes de constituir la empresa, se debería consultar a la Administración para la Industria y el Comercio local quien informa de los procesos y requisitos sobre el establecimiento de cada tipo de sociedad (dependiendo de la actividad que va a llevar a cabo la empresa).

La Administración china ha simplificado considerablemente los trámites para el establecimiento de las empresas extranjeras en el país. Además, hay despachos profesionales de consultores y abogados especializados en la implantación de empresas en China.

Medios de pago

Cobro

Exportaciones a China:

Crédito documentario:

Permite al vendedor disponer de una seguridad de cobro con anterioridad a la expedición de la mercancía. Opción de financiación al ordenante chino (importador).

Cobranzas: Gestión de cobro de documentos comerciales ante el comprador por parte de un banco en China. Generalmente, con pago o efecto a la vista.

Avales para pago anticipado:

Performance bond, depósitos y, también, para transacciones regulares o para bienes de equipo.

Forfaiting.

Pago

Importaciones desde China:

Crédito documentario:

Promesa de pago bancario condicionada a la presentación de documentos acreditativos de la exportación.

Remesa de importación:

Gestión de cobro de documentos comerciales ante el comprador por parte del banco español.

Avales.

Transferencia simple: Medio de pago y cobro común.

Más información

- * **Créditos documentarios de exportación**
- * **Apertura de créditos documentarios de importación**
- * **Garantías y cartas de crédito standby**

* **Contacte con el Director de Negocio Internacional**

Negociación y protocolo

Es importante tener en cuenta la idiosincrasia china:

- ▶ Los chinos son magníficos negociadores.
- ▶ Las negociaciones se llevan a cabo a través de una red de relaciones y contactos entre personas que cooperan entre sí e intercambian favores.
- ▶ La reputación, la imagen, la fama, la relevancia pública y el prestigio de una persona ante la sociedad son muy importantes en la cultura china.
- ▶ Para profundizar la relación con la parte china, una buena opción es hablar de negocios durante las comidas o preparar regalos para las reuniones.
- ▶ La paciencia siempre será nuestra aliada. Nunca mostrar en reuniones con la parte china que perdemos los nervios.
- ▶ Utilizar tarjetas en inglés por un lado y en caracteres chinos en el otro de nota un gran respeto por su cultura.

Webs de interés

- » **Negocio Internacional Banco Sabadell:** negociointernacional.bancsabadell.com
- » **State Administration For Industry & Commerce of P.R.China:** www.saic.gov.cn
- » **State Administration of Foreign Exchange:** www.safe.gov.cn
- » **China Economic Net:** www.ce.cn
- » **China Foreign Trade Center:** www.cftc.org.cn
- » **China Enterprises Investment Association:** www.ceia.cn
- » **China Banking Association:** www.china-cba.net
- » **State Administration of Taxation:** www.chinatax.gov.cn



Encuéntrenos en:

Nanjing West Road N1038 West Gate Mall 1605A, Jing'An Distrito **Shanghái** 200041
Tel. (+86) 921 62718347

Unit 805, 8F, Sky Plaza, N46 Dongzhimen Wai Street Dongcheng Distrito **Beijing** 100027
Tel. (+86) 10 84608366

negociointernacional.bancsabadell.com