

TAILANDIA



Banco Sabadell en Tailandia

REINO DE TAILANDIA

La relación de Banco Sabadell con la banca tailandesa se remonta a finales de los años 80 del pasado siglo. A lo largo de este tiempo, se ha desarrollado un sólido vínculo con prácticamente todos los bancos locales, cubriendo así las necesidades de los exportadores españoles.

La proximidad de la oficina regional de Banco Sabadell en Singapur, con presencia en el país desde 1990, ha permitido desarrollar una intensa colaboración en este mercado y con sus actores públicos y privados. Además, Banco Sabadell Singapur ha fortalecido nuestra capacidad de asesoramiento a las empresas, inversores importadores y exportadores.

Servicios de Banco Sabadell

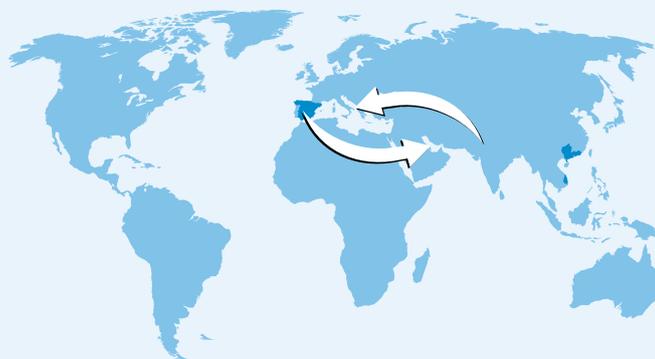
Servicio de calidad y personalizado dirigido a la empresa española con intereses comerciales o inversores en el país.

Asesoramiento financiero y comercial sobre el mercado.

Seguimiento de operaciones, proyectos y licitaciones.



Oportunidades para la empresa española



Fortalezas

- ▶ Gran economía dinámica de Asia.
- ▶ Renta per cápita en la gama intermedia y en crecimiento.
- ▶ Marco apropiado para el desarrollo de negocios.
- ▶ Sistema bancario sólido y buena posición de pagos externos.

Debilidades

- ▶ Intensa inestabilidad política e incertidumbre, con un impacto negativo en la economía.
- ▶ El mayor reto del país es la resolución pacífica y parlamentaria del antagonismo entre la población rural y la elite de la clase media y alta de Bangkok.
- ▶ Las políticas de subsidio pueden comprometer la buena posición fiscal que Tailandia ha mantenido en los últimos años.

Inversiones

- ▶ Oportunidades relacionadas con infraestructuras, suministros industriales, productos químicos, equipos para el sector sanitario, productos de consumo y turismo.
- ▶ Marco legal y de incentivos adecuado para la inversión extranjera directa.
- ▶ Derecho a transferir y repatriar en divisas.
- ▶ Existen zonas económicas especiales y zonas industriales francas.
- ▶ Tailandia y la UE están negociando un acuerdo de libre comercio.

Perspectivas

- ▶ Plan público de inversión en nuevas infraestructuras.

Tipología de estructura empresarial

Constituyendo una entidad extranjera

Una sociedad extranjera puede establecer en Tailandia:

Oficina de representación:

Su actividad es exclusivamente la gestión de los intereses de la empresa o de sus filiales. No está permitido realizar negocios ni transacciones que supongan ingresos.

Sucursal:

Es solo aplicable para casos muy específicos. La matriz contrae todas las obligaciones de la sucursal. Tiene una gestión más complicada que una empresa limitada o anónima.

Constituyendo una entidad tailandesa

Hay tres tipos de sociedades empresariales:

Sole proprietorship:

Empresariado individual que responde con su patrimonio.

Partnership:

Formada por varios socios. La responsabilidad puede ser ilimitada o limitada.

Sociedad de responsabilidad limitada:

Se limita la responsabilidad de los socios al capital invertido. Es la figura más utilizada en Tailandia y la preferida de la inversión extranjera. Requiere un mínimo tres accionistas. La forma más común es la *joint venture*. Precisa de un socio tailandés y debe constituirse para un proyecto definido. No tiene personalidad jurídica distinta de la de los socios.



Medios de pago

► Cobro

Exportaciones a Tailandia:

Crédito documentario: permite al vendedor disponer de una seguridad de cobro con anterioridad a la expedición de la mercancía. Opción de financiación al ordenante (importador). Opciones de financiación de créditos documentarios.

Cobranzas: gestión de cobro de documentos comerciales ante el comprador por parte de un banco local. Generalmente, con pago o efecto a la vista.

Pago anticipado: solo las empresas autorizadas podrán efectuarlos, siempre que cumplan ciertos requisitos.

Avales para pago anticipado: *performance bonds*, depósitos y, también, para transacciones regulares o para bienes de equipo.

Forfeiting y descuento de facturas: aceptadas en THB y conversión en divisa para proyectos.

Project finance.

Posibilidades de factoring.

► Pago

Importaciones desde Tailandia:

Crédito documentario: promesa de pago bancario condicionada a la presentación de documentos acreditativos de la exportación.

Cobranzas: gestión de cobro de documentos comerciales.

Remesa de importación: gestión de cobro de documentos comerciales ante el comprador por parte del banco español.

Avales: incluida la modalidad de aval hasta 12 meses con renovación para cubrir periodos regulares de compras.

Factoring.

Transferencia.

Negociación y protocolo

- Los tailandeses tienden a ser respetuosos y serios en sus relaciones comerciales.
- Es esencial saber establecer una relación y mantenerla con visitas regulares y seguimiento.
- Hay que ofrecer un servicio técnico posventa de nivel (en especial para exportadores de equipos y maquinaria, suministros industriales, etc.).
- Negociaciones flexibles y dinámicas.
- Es importante contar con un agente local.

Más información

- * **Créditos documentarios de exportación**
- * **Apertura de créditos documentarios de importación**
- * **Garantías y cartas de crédito *standby***

* **Contacte con el Director de Negocio Internacional**

Webs de interés

- » **Negocio Internacional Banco Sabadell:** negociointernacional.bancsabadell.com
- » **Compañía Española de Financiación del Desarrollo:** www.cofides.es
- » **ASEAN:** www.asean.org
- » **Investment Promotion Act:** www.boi.go.th
- » **Revenue Department:** www.rd.go.th
- » **Board of Investment:** www.boi.go.th
- » **The Customs Department:** www.customs.go.th
- » **Food and Drug Administration (FDA):** www.fda.moph.go.th



Encuéntrenos en:

Keck Seng Tower, 133 Cecil Street, 09-01 A
069535 **Singapore**
Tel. (+65) 6224 2707

negociointernacional.bancsabadell.com